

**PROCESO DE SELECCIÓN
GESTOR COMERCIAL JUNIOR REF/GCJ/25**

PERFIL DEL CANDIDATO

FORMACIÓN (Requisitos mínimos)	<ul style="list-style-type: none"> • Ciclo formativo de grado medio en gestión comercial • Ciclo formativo de grado medio en comercio internacional • Se valorarán otras titulaciones
IDIOMAS (Requisitos mínimos)	<ul style="list-style-type: none"> • Inglés (B2) - Se valorará un nivel superior
HABILIDADES	<ul style="list-style-type: none"> • Sólidos conocimientos de técnicas de venta • Experiencia demostrada en venta telefónica • Usuario avanzado de herramientas de gestión de clientes (SALESFORCE, DYNAMICS, ...) • Usuario avanzado del entorno Microsoft Office • Empatía, capacidad de comunicación y pasión por la venta • Trabajador/a en equipo • Experiencia (mínimo 2 años en funciones similares)
FUNCIONES	<ul style="list-style-type: none"> • Dependiendo de la Dirección de Área correspondiente, tendrá como objetivo principal la gestión de la relación con clientes potenciales (nacionales e internacionales) para captar su participación en las diferentes ferias/eventos
RESPONSABILIDADES	<ul style="list-style-type: none"> • Identificación y captación de nuevos clientes • Gestión de la cartera actual • Realizar llamadas y visitas comerciales a clientes potenciales • Elaborar y tramitar propuestas comerciales para los clientes, utilizando el CRM de la empresa. • Acompañamiento de las necesidades del cliente durante el ciclo ferial
TIPO DE CONTRATO	<ul style="list-style-type: none"> • Fijo con periodo de prueba de 6 meses
RETRIBUCIÓN BRUTA ANUAL	<ul style="list-style-type: none"> • 24.000 €

Agosto 2025

Información adicional

- Fecha límite para recepción de candidaturas **10 de septiembre 2025**
- Este proceso generará **bolsa de trabajo**