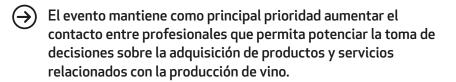




# SIEB, punto de encuentro para el sector de la vitivinicultura





La superficie de viñedo en el área de influencia de SIEB representa el 80% del total de la Península Ibérica, abarcando más de 900.000 hectáreas. Estos territorios incluyen 50 denominaciones de origen, 23 marcas de calidad y aproximadamente 3.000 bodegas. SIEB tiene la capacidad de juntar en un mismo espacio y lugar a los protagonistas del sector para ser de nuevo la plataforma comercial más relevante del oeste de la península.

SALÓN IBÉRICO DE EQUIPAMIENTO PARA BODEGA

27-29 | ENERO | 2026

CELEBRACIÓN EN SIMULTÁNEO CON AGROVID, FERIA PARA EL CULTIVO DE LA VIÑA

**SPEAKERS' CORNER SIEB.** Casos de éxito, conferencias y mesas de trabajo de calidad de la mano del mayor grupo de comunicación que opera en el sector.

**NUEVO ESPACIO DEMO PARA EXPOSITORES** 

54

empresas expositoras

4.500

profesionales del sector

5.000

metros cuadrados de exposición

Súmate a un proyecto en continuo crecimiento



# ¿Por qué participar?

## → Gran potencial de negocio

Valladolid es el centro geográfico del gran viñedo ibérico, el corazón de la industria bodeguera peninsular. Nuestra proximidad a las principales regiones vinícolas garantiza la visibilidad de su empresa entre los profesionales del sector. **Aprovecha la ocasión para imponer tu marca en una zona menos masificada comercialmente.** 

# Proyección ibérica

Feria de Valladolid orienta este proyecto a los bodegueros de todas las regiones vinícolas del oeste peninsular, sin límites fronterizos.

Portugal es un mercado prioritario y durante estos años un gran número de profesionales del país luso han visitado la feria.

## **⇔** Complementariedad

La celebración en simultáneo de SIEB con AGROVID, Feria para el cultivo de la viña, asegura un éxito de resultados. Ambas ferias ofrecen una exposición comercial de 11.000 metros cuadrados en los que estarán presentes empresas que fabrican, importan y comercializan todo tipo de maquinaria, equipos y servicios para el viñedo y las bodegas.

## → Rentabilidad

La propuesta de valor de SIEB ofrece un gran retorno de inversión, posicionándose como la mejor opción coste/resultado para las empresas del sector frente a otras ferias del sector.



El perfil de las empresas expositoras de SIEB incluye fabricantes, distribuidores e importadores de maquinaria de procesos, de instrumentación, equipos de recepción de uva, prensado, control de calidad, refrigeración, tonelería, válvulas, etiquetas, mangueras, sistemas de filtrado, tapones, depósitos, sistemas de envasado, energía solar, líneas de embotellado, etc.

**PROCESADO** 

**FERMENTACIÓN** 

CRIANZA

**EMBOTELLADO** 

HIGIENE

**SERVICIOS** 

- Agitadores
- Alambiques y destiladores
- Bombas de vendimia
- Cintas elevadoras
- Despalilladoras y estrujadoras
- Filtración de tierras
- Maquinaria para pequeñas bodegas
- Mesas de selección
- Ósmosis inversa
- Prensas
- Tolvas
- Tuberías

- Autovaciantes
- Bombas de trasiego
- Cantaras
- Cubas
- Depósitos
- Equipos de frío para cubas
- Equipos de refrigeración
- Fermentadores
- Intercambiadores

- Barricas
- Barriles
- Cubas
- Foudres
- Intercambiadores
- Pinas
- Tinas
- Toneles
- Venencias

- Barriles enfriadores y bag-in-box
- Botellas
- Capsuladoras
- Embalajes
- Encorchadoras manuales
- Enroscadoras pilferproof
- Etiquetadoras
- Filtros de placas
- Llenadoras
- Microfiltración
- Taponadoras
- Tapones

- Enjuagadoras
- $\hbox{-} Limpia barricas$
- Generadores de vapor
- Hidrolimpiadoras
- Cip de limpieza
- Cabezales de limpieza bidones

- Asesorías
- Auditorías
- Calidad
- Formación
- Laboratorios
- Proyectos
- Tecnología



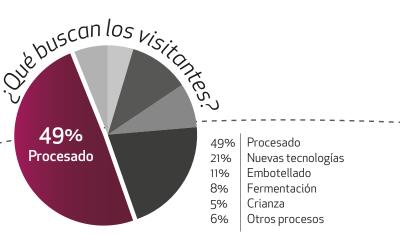
# SIEB se dirige a todos los segmentos profesionales de la viticultura

El perfil de visitante del evento enriquece la dinámica del certamen, creando un ambiente propicio para la colaboración y el intercambio de ideas. La Feria no solo se presenta como un escaparate de la innovación y la tecnología en la industria vinícola, sino también como un punto de encuentro estratégico para aquellos que buscan fortalecer sus lazos en el mundo del vino.

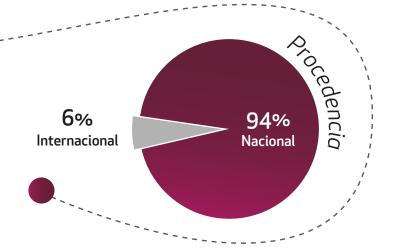
- Acceso a una gran oferta expositiva de maquinaria y equipamiento y tecnología para bodegas en la que descubrir novedades de fabricantes y distribuidores para la industria bodeguera.
- Establecer relaciones estratégicas profesionales.
- Optimización del tiempo; encuentros con todo el sector en solo tres días.
- Información relevante para tomar decisiones de compras y realizar comparativas entre productos y servicios de las principales marcas.
- Intercambio de conocimiento para tomar el pulso al sector de forma certera.
- Asistencia al programa de jornadas técnicas.

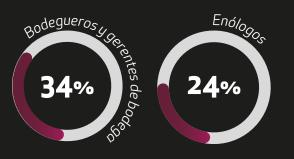






Los intereses de los profesionales son variados, destacando la búsqueda de información y asesoramiento para mejorar los procesos en bodega, un aspecto clave para el 49% de los participantes. A este interés se suman la adquisición de nuevas tecnologías (21%) y el recabar información y conocimiento para aplicar mejoras productivas en los procesos de embotellado (11%) y fermentación (8%). Aspectos relacionados con la energía, el etiquetado, el almacenaje, el tratamiento de aguas y los procesos de filtración también se han visto reflejados entre los intereses de los profesionales inscritos.





#### Actividad profesional de los participantes

En cuanto a la actividad profesional, la participación se distribuye entre bodegueros, gerentes de bodega y enólogos, fundamentalmente (34%), y un diverso abanico de perfiles técnicos. Un 24% del público está compuesto por enólogos. Proporción similar la conforman profesionales técnicos e ingenieros relacionados con diferentes trabajos en bodega. En el listado figuran, además, otros perfiles del ámbito vinícola como responsables de ventas y de comercialización de producto, servicios financieros, fabricantes de maquinaria y equipos de embotellado, investigación, energía y formación.

24%	Enólogo
18%	Bodeguero
16%	Gerente de bodega
13%	Ingenieros
7%	Técnico
4%	Viticultor
4%	Medios especializados
3%	Formación
11%	Empresas del sector

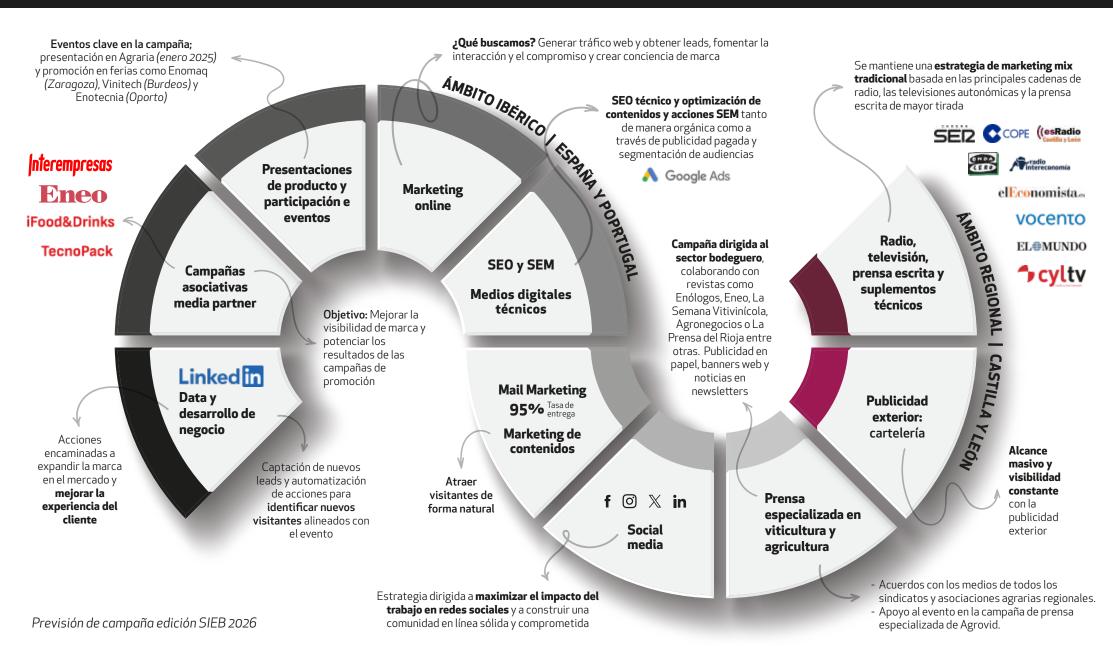
## Procedencia

En la descripción del perfil de los participantes en SIEB destaca la diversidad geográfica de los asistentes, que nos visitan desde 32 provincias españolas y 11 comunidades autónomas diferentes. Desde Pontevedra hasta Barcelona, pasando por Zaragoza, La Rioja, Burgos, Madrid o Ciudad Real. Los visitanres acudieron desde diversos rincones de España, Portugal, Francia, Suiza, Bélgica e Italia.



# Campaña de Marketing

## Compromiso de esfuerzo con la promoción del evento



# Formatos de participación

→ Tarifas:

Pabellón | Suelo enmoquetado | 56 €/m² Pabellón | Solo suelo | 49 €/m²\*

- Stand modular | 49 €/m²
- Derechos de inscripción | 100 € (Incluye apertura de expediente y tramitación administrativa, pases de expositor, plaza de parking, invitaciones, inscripción en catálogo y acceso a zonas de actividades y jornadas técnicas).



# Decide cómo quieres participar

# Llámanos para obtener toda la información que necesites





Paula Gutiérrez, Event Leader Coordinadora mercado nacional

Tfno: (+34) 983 429 199 paula.gutierrez@feriavalladolid.com



Paulo Amorim, Event Ambassador Portugal Market Coordinator

Tfno: (+351) 910 570 025 paulo.amorim@feriavalladolid.com



Carolina Yepes, International Development Coordinator

Tfno: (+34) 983 429 115 carolina.yepes@feriavalladolid.com



INSTITUCIÓN FERIAL DE CASTILLA Y LEÓN

Avda. Ramón Pradera, 3·47009 Valladolid (España)

www.sieb-expo.com

